



Representation Agreement / Temsilcilik Anlaşması

www.aydinsan.com

REPRESENTATION AGREEMENT

This agreement, between _____
with principal offices at _____, identified as the manufacturer and herein referred to as "Manufacturer," and _____, the manufacturer's representative and herein referred to as "Agent," shall be as follows:

A. Purpose

This agreement is designed to develop and sustain a satisfactory volume of sales of Manufacturer's products, as designated, in the territory to be covered by Agent, through solicitations and sales.

B. Commencement and Duration of Contract

This agreement will take effect on _____, and shall remain in force until cancelled with or without cause by either Manufacturer or Agent upon 90 days advance written notice.

C. Territory

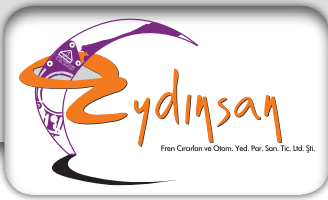
1. Manufacturer grants to Agent the right to get contact and propose its products to all purchasers in the territory designated and detailed as follows: Algerian territory .
2. Agent is prohibited from making sales or representation to competitive manufacturers or suppliers or their branches or agents without prior written approval by Manufacturer.

D. Exclusivity

Manufacturer grants to Agent the right to exclusive representation services of Manufacturer's products in the territory, herein described in section (C.1.) of this agreement.

E. Products

1. This agreement shall include all products manufactured, distributed, or assembled by Manufacturer.
2. It is agreed between the parties that Manufacturer shall own all rights in and to the products covered by this agreement.
3. This agreement shall include any new products added by Manufacturer during the term of the contract, except by written modification or amendment to this agreement.
4. Manufacturer reserves the right to discontinue manufacturing and selling any of its products with reasonable prior notice.
5. Manufacturer shall not restrict the number of other accounts or lines handled by Agent, so long as the items carried are not competitive, either directly or indirectly, in conflict with this agreement.



6. Agent shall not sell or promote products that are directly or indirectly in conflict or competitive with Manufacturer's products without prior approval in writing by Manufacturer.

7. Manufacturer shall assume all responsibility for infringement and violation of patent rights of third parties and for any violation of regulations governing the manufacture or sale of Manufacturer's products.

8. Manufacturer shall detail and itemize, in the attached list designated as "Servicing Requirements" found in Section (O.) of this agreement, any and all responsibilities and obligations on the part of Agent in servicing the products covered by this agreement.

F. Commission

1. Manufacturer shall pay Agent at the rate of % on all orders unless it's mutually beneficial to both parties to consider a lesser commission. This will be determined by the Agent.

2. The commission shall be paid on the net amount of all orders accepted by the Manufacturer during the term of this agreement that originate in the territory defined in this agreement.

3. Commission shall be computed on the net amount of Manufacturer's invoice to purchaser, after deducting all sales taxes, trade discounts, rebates, returns, allowances, insurance and transportation charges. Commissions on invoices or portions of invoices not collected after 120 days will be deducted.

4. Commission will be wired (TT payment) to above mentioned Commissioner's bank account, within 5 weekdays, right after the Seller receives the buyer's payment. Seller will send e-mail attached copy of documents

5. All payments of commissions shall be into agent Algerian account :.....

7. Manufacturer will provide sales commission reports to the Agent showing billings by customer invoice on a monthly and annual basis.

G. Split Commission

To cover cases where design or specification is accomplished in one territory and procurement of said part number occurs in another territory, a shared commission policy is hereby established. The Agent responsible for representing the Manufacturer's interest at the customer's facility where the design or specification of a part or a specially engineered product occurs, will share commissions on the following basis:

1. With the Agent in whose territory the specified item is purchased, the commission will be split in half.

2. Where engineering development is accomplished and/or coordinated in two territories and purchased in a third territory, the commission will be split in thirds.

3. Within the framework of subsections (1) and (2) above, if the specified item is sole-source to Manufacturer and purchased outside the territory, the Agent responsible for sourcing customer at the original source point will be entitled to the shared commission for as long as the Agent exerts a continuing sourcing influence, but in no case less than three years after receipt of the first purchase order, providing this agreement remains in effect. If the item is multiple-source (i.e., customer sources a part with more than one supplier) shared commission, as referenced herein as well as in subsections (1) and (2) above, will apply.

4. In all cases involving split commissions, including situations not contemplated above, Manufacturer reserves the right to make final commission determinations and its judgement shall be final and binding. It is understood that split commissions are an accommodation made by Manufacturer to attempt to apply its commission policies

fairly.

H. Prices, Sales Terms, and Warranties

1. All prices, allowances, discounts, specifications, and procedures governing the sales of Manufacturer's products shall be under the exclusive control of Manufacturer.
2. Manufacturer shall have exclusive and complete control of credit approval or rejection.
3. Agent shall assist and cooperate with Manufacturer in obtaining and maintaining necessary credit information, but shall not assume or share responsibility therefore, except for loss of commissions on unpaid or uncollectible invoices.
4. Manufacturer assumes all responsibility for the quality and performance of the products manufactured and shall assume all expenses related to the exchanges or return of substandard or defective merchandise. Agent shall not be entitled to commissions on substandard or defective merchandise returned to Manufacturer.
5. Manufacturer will provide reports to the Agent showing billings by customer invoice on a monthly and annual basis. Such reports will also detail the status of account collections and accounts receivables.

I. Collections

1. All invoices covering the sale of Manufacturer's products, hereunder, shall be submitted by Manufacturer direct to the purchaser, and an exact copy of each invoice shall be sent simultaneously to Agent.
2. Manufacturer shall assume full responsibility for all collections. However, Agent shall assist and cooperate with Manufacturer in facilitating collections from delinquent accounts.
3. Agent shall not offer any discounts, allowances, or adjustments to accounts, or approve the return of any merchandise, without specific prior written approval by Manufacturer.
4. All collection expenses, including legal fees, shall be borne exclusively by

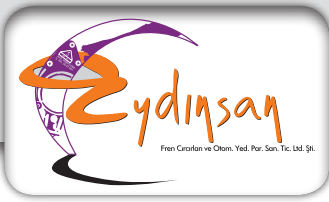
Manufacturer.

J. Advertising and Sales Promotion

1. Manufacturer shall provide, without cost to Agent, ample supplies of appropriate product catalogues, advertising literature, samples, display materials, and product engineering data to encourage, assist, and facilitate the sales of Manufacturer's products. Agent shall endeavor to effectively and judiciously use, distribute, and display the advertising and selling aids provided by Manufacturer.
2. Manufacturer shall make available to Agent lists of prospective purchasers whenever and wherever possible.
3. No cost or expense may be incurred by Agent that is chargeable in any way to Manufacturer without Manufacturer's written approval.

K. Customer Inquiries and Correspondence

1. In referring inquiries to Agent, wherever appropriate, Manufacturer shall include technical and product information that may be helpful in handling and processing the inquiry.



2. Inquiries received by Agent, which originate outside of his own territory, shall be promptly forwarded to Manufacturer.

3. Manufacturer shall not be authorized to use Agent's name or make commitments on his behalf for any function, program, matter, or problem without prior written consent from Agent.

L. Orders

1. All orders and contracts submitted by Agent shall be subject to final acceptance or rejection by Manufacturer. Agent shall not be entitled to a commission for orders so rejected or cancelled.

2. Agent is not authorized to bind Manufacturer to a contract without prior written approval.

3. Manufacturer assumes no liability and shall not be held responsible for delays in shipping orders caused by accidents, strikes, priorities, or for any cause beyond Manufacturer's control.

4. It is agreed that Agent shall not obtain compensation for unshipped or unfilled orders that are being processed at the time Agent assumes his duties.

5. Manufacturer will provide order booking reports and copies of all orders to Agent on a monthly and annual basis.

M. Expenses

1. Agent shall be solely responsible for all expenses incurred for the operation of his office and sales activities including, but not limited to, office rent, salaries, and commissions of office help and salesmen in his employ, subagents under contract, licenses, taxes, insurance, automotive costs, transportation, and living expenses.

4. Agent shall maintain full liability insurance on automotive and other transportation equipment used to protect Manufacturer from responsibility or liability because of accidents.

N. Termination

1. Manufacturer shall compensate Agent in full for commissions due on orders and contracts that have been submitted by Agent and accepted by Manufacturer prior to the effective date of termination of this agreement, and with requested deliveries, no more than 90 days from effective termination date.

2. All samples, brochures, confidential material, trademarks, patents drawings, technical and sales aids, and any other material submitted by Manufacturer to Agent are the property of Manufacturer. Upon termination of this agreement, agent shall, within a reasonable time, return all material in his possession at Manufacturer's expense.

O. Servicing Requirements

Agent shall conduct his business as an independent sales representative without authority to bind the Manufacturer and shall:

1. Cooperate with and assist Manufacturer in promotional and merchandising campaigns.

2. Forward all necessary and pertinent sales or forecast information to

Manufacturer, on a regular basis.

3. Conduct all of its business in its own name.
4. Notify Manufacturer in writing of any product lines added by the representative within thirty (30) days of any such changes.
5. Furnish Manufacturer with complete correspondence information regarding his liaison with customers on behalf of the Manufacturer's products, upon request.
6. Abide by Manufacturer's policies and communicate them to customers.
7. Treat as confidential all information relating to Manufacturer or to its business and activities obtained by the Agent in the performance of work hereunder; and except as required by such work, shall not disclose such information to any person during the period of this agreement.
8. Sell at prices and terms established by the Manufacturer, who shall have the right in its sole discretion from time to time, to establish, change, alter, or amend prices, terms, and conditions of sales.
9. Not accept orders or enter contracts, engagements, or commitments on behalf of the Manufacturer.
 - a. All orders are subject to acceptance or rejection by Manufacturer in its sole discretion at its home office.
 - b. All orders are subject to approval of Manufacturer's credit department.
 - c. Manufacturer alone will determine what customers, products, quantities, prices, terms, and conditions are acceptable in purchase orders.
 - d. All purchase orders shall designate the Manufacturer as the seller.
10. Not (1) alter, enlarge, or limit orders; (2) make representations or guarantees concerning Manufacturer's products; and (3) authorize the return of or make any allowance for returned products without Manufacturer's prior written approval.

P. Miscellaneous

1. The terms of this agreement shall supersede and cancel all previous understandings, contracts, and agreements, oral or written, that were in effect between the parties.
2. Any additional terms and conditions that both Manufacturer and Agent, in their mutual interest, deem desirable shall be attached hereto and shall be embodied as part of this agreement.
3. Both Manufacturer and Agent reserve the right to terminate this agreement should the other party to this agreement become involved in bankruptcy, receivership, or any insolvency proceedings.
4. The failure of either party to enforce any condition or part of this agreement at any time shall not be construed as a waiver of that condition, nor shall they forfeit any rights to future enforcement during the term of this agreement.
5. All written notices in compliance with any of the requirements or terms of this agreement shall be sent by registered mail to the last known address.
6. This agreement shall be governed by and construed in accordance with the Algerian's laws, and parties irrevocably attorn to the jurisdiction of its courts.



IN WITNESS THEREOF: Manufacturer has authorized a duly constituted individual or officer to sign and seal the terms of this agreement. Agent has approved by signature and seal the terms of this agreement.

Manufacturer:

By : _____
Name of Company Officer : _____
Title : _____
Signature : _____
Date : _____

Agent:

By : **Lammari Ammar**
Title : Representative
Signature : _____
Date : _____

TEMSİLCİLİK ANLAŞMASI

Bu anlaşma, ile..... arasındadır.

Genel temsilcilik de _____, adı geçen üretici ve üreticinin temsilciliği ve burada kabul edildiği gibi "acenta"lığı, aşağıdaki gibi olacaktır..:

A. Amaç

Bu anlaşma üreticinin mallarının satışını tatmin edici düzeyde geliştirmek ve desteklemek için başka ülkelerdeki satışlar ve talepler arasında acentelik kapsamına giren bir anlaşmadır.

B. Başlangıç ve kontratın süresi

Bu anlaşma..... Da geçerlilik kazanacak ve herhangi bir neden olsun veya olmasın üretici veya acentenin 90 içinde yazılı bildirim ile iptal edilinceye kadar geçerli olacaktır.

C. Ülke

1. Üretici acenteye iletişim halinde olma hakkını ve detayı aşağıda belirtilen dış ülkede tahsis edilmiş müşterilere ürünlerini satma isteğini tasdik eder.

2.Acentenin rakip üretici veya tedarikçi veya onların kolları veya acentelerinde üreticinin önceden yazılı izni olmaksızın çalışması yasaklanmıştır.

D. Sınırlar

Üretici, acenteye anlaşmanın c1 maddesinde belirtilen dış ülkede, üreticinin mallarının özel temsilcilik hakkını tasdik eder.

E. Ürünler

1. Bu anlaşma üretici tarafından üretilen, dağıtıcılığı yapılan veya bir araya getirilen tüm ürünleri kapsayacak.
2. Taraflarca anlaşılmıştır ki bu anlaşma ile üretici tüm haklarına ve ürünlerine bu anlaşma kapsamında sahip olacaktır.
3. Bu anlaşma üretici tarafından kontrat üzerisince eklenen her yeni ürünü anlaşma da yazılı olarak yapılan düzeltmeler veya düzenlemeler hariç olmak üzere kapsayacak.
4. Üretici önceden yazılı olarak belirlenmiş makul orandaki herhangi bir ürününde ki satış ve üretimde iskontolarını saklı tutacaktır.
5. Kabul edilmiş kalemler rekabetçi olmadığı ve dolaylı veya dolaysız olarak anlaşma ile ihtilafa düşmedikçe üretici acentenin elindeki hesapları ve kalemleri kısamaz.



6. Acente üretici tarafından önceden verilmiş yazılı izin olmaksızın üreticinin ürünleri ile dolaylı veya dolaysız rekabetçi veya ihtilafa düşecek ürünler satmaz veya satışını destekleyemez.

7. Üretici ürünün satışında veya üretiminde mevzuatlara ilişkin herhangi bir ihlalden ve üçüncü kişilerin patent haklarına ilişkin ihlal ve sakatlıktan dolayı tüm sorumluluğu üstlenecek.

8. Üretici ayrıntıları aktaracak ve hesap dökümü yapacak, anlaşmanın "O" bendin de bulunan "hizmet koşulları" gibi ekteki listede belirlenen ayrıntıları aktaracak ve hesap dökümü yapacak. Anlaşmanın kapsadığı her ürün hizmetinde her türlü sorumluluk ve yükümlülük acentenindir.

F. Komisyon

1. Yapılan işten daha düşük olması gözünde bulundurarak her iki taraf içinde fayda ifade ettiği müddetçe Üretici tüm siparişlerden %2,5 oranında pay ödeyecek.

2. Anlaşmada belirtilen dış ülkeden yapılan anlaşmalar süresince üretici tarafından kabul edilmiş tüm siparişlerin net miktarı üzerinden komisyon ödenecek.

3. Navlun giderleri, sigorta, ekstra ödemeler, iadeler, toplu indirimler, ticari iskotalar ve tüm satış vergileri indirildikten sonra üreticinin müşteri faturasındaki net miktar üzerinden komisyon hesaplanacak.

4. Komisyon peşin olacak aşağıda belirtilen komisyoncu hesabına, satıcı alıcının ödemesini doğru olarak aldıktan sonra 5 iş günü içerisinde yatırılacaktır. Satıcı dökümanların kopyasını mail yolu ile gönderecek.

6. Bütün komisyon ödemeleri acentenin hesabına olacak.

7. Üretici aylık veya yıllık olarak acentenin komisyonunu müşteri faturaları temel alınarak hazırlanmış bir fatura ile acenteye rapor edecek.

G. Komisyon bölüşülmesi

Belirlenmiş ülke ve acentelik verilmiş ülke arasındaki komisyon paylaşım politikası iş bu anlaşma ile oluşturulur. Acentenin üreticiyi temsil sorumluluğu ile oluşturulmuş müşteri olanaklarından doğan komisyon aşağıdaki temelde bölüşürülecektir:

1. acentelik verilen yerde satın alınan mamul için komisyon ikiye bölünür.

2. Komisyon, belirtilen malzemenin (kalemin) bölgesinde satıldığı Temsilci (acente) ile ikiye bölünecektir. Mühendislik gelişimi gerçekleştirildiğinde ve/veya iki bölgede koordine edildiğinde ve üçüncü bir bölgede satın alındığında, komisyon üçe bölünecektir

3. Yukarıdaki alt bölümler (1) ve (2) çerçevesinde, belirtilen malzeme Üretici tarafından tek kaynaktan (tek tedarikçiden) elde ediliyorsa ve bölge dışından satın alınıyorsa, asıl kaynak noktasında müşteriye kaynak sağlamaktan sorumlu Temsilci, işbu sözleşmenin yürürlükte kalması koşuluyla, hiçbir surette ilk satın alma emrinin alındısından sonra üç yıldan az olmamak üzere, Temsilci devamlı bir tedarik etkisi uyguladığı sürece ortak komisyona yetkili olacaktır. Malzeme birden fazla kaynaktan tedarik ediliyor ise (örn, müşteri bir parçayı birden fazla tedarikçiden ediniyorsa) yukarıdaki alt bölümler (1) ve (2)'de göndermede bulunduğu şekilde ortak komisyon uygulanacaktır..

4. Komisyonların bölüşürülmesi ile ilgili tüm durumlarda, yukarıda düşünülmemiş durumlar dahil, Üretici nihai komisyon kararlarını verme hakkını saklı tutar ve onun hükümleri nihai ve bağlayıcı olacaktır. Komisyonların bölüşürülmesinin, komisyon politikalarını tarafsızca uygulamaya teşebbüs eden üretici tarafından yapılan bir uzlaşma olduğu anlaşılmalıdır.

H. Fiyatlar, Satış Şartları, ve Garantiler

1. Üreticinin ürünlerinin satışını etkileyen bütün fiyatlar, ödenekler, indirimler, şartnameler ve prosedürler üreticinin özel kontrolü altında olacaktır.
2. Üretici kredi onayı veya reddinin özel ve tam kontrolüne sahip olmalıdır.
3. Acente üreticiye gerekli kredi bilgisini edinme ve sürekliliği sağlamada destek olmalı ve işbirliği yapmalıdır fakat bunlardan dolayı ödenmeyen veya tahsil edilemeyen faturalar üzerinde komisyon zararları dışında sorumluluk paylaşmamalı ve üstlenmemelidir.
4. Üretici üretilen bütün ürünlerin kalite ve performansı için bütün sorumluluğu üstlenmelidir ve kurla veya geri dönen standardın altındaki veya kusurlu mallarla ilgili masrafları üstlenmelidir. Acente, üreticiye dönen standardın altındaki veya kusurlu ürünler üzerindeki işlemlerle yetkilendirilmemelidir.
5. Üretici acenteye aylık ve yıllık bazda müşteri faturalarıyla faturalandırmaya gösteren raporları temin eder. Bu tür raporlar ayrıca hesap tahsilâtlarını ve hesap alınabilirlik durumunu detaylandırır.

I. Tahsilâtlar

1. Üreticinin ürünlerinin satışını kapsayan bütün faturalar, direk olarak alıcıya üretici tarafından sunulmalıdır ve her faturanın tam kopyası acenteye aynı zamanda gönderilmelidir.
2. Üretici bütün tahsilâtlar için tam sorumluluk üstlenmelidir. Bununla birlikte, acente gecikmiş hesapların tahsilâtını kolaylaştırmada yardımcı olmalı ve üretici ile işbirliği içinde olmalıdır.
3. Üretici tarafından öncelikli kesin yazılı onay olmadan, acente indirim, pay veya hesaplarda ayarlama veya geri dönen ürünler için onay teklif etmemelidir.
4. Yasal ücretleri içeren bütün masraf tahsilâtları yalnızca üretici tarafından yapılacaktır.

J. Reklamcılık ve Satış Promosyonu

1. Üretici acenteye, bedelsiz olarak, uygun ürün katalogunun numune teminini, reklam broşürü, numuneler, sergi malzemeleri ve üreticinin ürün satışına yardımcı olmak, cesaretlendirmek ve kolaylaştırmak için ürün mühendislik dataralarını temin etmelidir. Acente üretici tarafından temin edilen reklamcılık ve satış desteklerini etkili ve akıllıca kullanmak, dağıtmak ve göstermek için çabalamalıdır.
2. Üretici, olası alıcıların, her ne zamanda ve her nerede olursa, listesini acenteye sunmalıdır.
3. Üreticinin yazılı onayı olmadan, hangi şekilde olursa olsun üretici hesabına yazılacak hiçbir maliyet ve masraf acente tarafından talep edilmemelidir.

K. Gümrük Araştırması ve Uygunluğu

1. Üreticinin sorumluluğu, acentenin araştırmasına yardımcı olacak her türlü teknik ve ürün bilgisini kapsayacak.
2. Acentenin kabul ettiği kendi ülkesinin dışında yapılan araştırmalar derhal üreticiye aktarılmış olacak..
3. Üretici önceden yazılı bir izin olmaksızın, acentenin ismini kullanamaz veya herhangi bir görev, program, husus veya problem de onun adına taahhüde bulunamaz.



L. Siparişler

1. Acentenin sunduğu tüm siparişler ve kontratların sonucu üreticinin reddi veya kabulüne bağlı olacaktır. Acentenin iptal edilmiş veya reddedilmiş kontratlardan komisyon talep etme hakkı olmayacaktır..
2. Önceden yazılı izin olmaksızın acente kontratlarda üreticinin yerine kabul etme hakkı olmayacaktır.
3. Kazalar, grevler, öncelikler veya üreticinin kontrolü dışında ki herhangi bir nedenden dolayı siparişlerin gecikmesinden dolayı üretici sorumlu olmayacaktır ve onun sorumluluğunda değildir.
4. Mutabık kalındığı üzere; Acentenin işlediği siparişler gönderilemez veya karşılanamazsa acente bir ücret talep edemeyecek.
5. Üretici aylık veya yıllık temelde acentenin tüm kaydedilmiş siparişlerinin kopyasını ve raporunu acenteye terdik edecektir.

M. Masraflar

1. Acente ofis kirası, kendi ofis elemanlarının, satıcılarını ve kontrat üzerindeki komisyon yardımcılarının maaşları, lisanslar, vergiler, sigortalar, araba giderleri, taşıma giderleri ve geçim masrafları ile sınırlı olmak üzere sadece kendi ofis ve satış operasyon giderlerinden sorumlu olacaktır.
4. Üreticinin kazalar nedeniyle oluşan sorumluk ve yükümlülüklerinde kullandığı taşıt ve diğer taşıma ekipmanlarının sigortasında acente tam sorumluk sahibi olacak.

N. Sonuç

1. Acente tarafından sunulan ve üretici tarafından kabul edilen sipariş ve kontratların bedelini anlaşma ile önceden belirlenen tarihte ve siparişin tesliminden sonra 90 günü geçmeyecek şekilde komisyon bedelini üretici acenteye ödeyecektir.
2. Tüm numuneler, broşürler, gizli materyaller, ticari markalar, tasarım patentler, teknik ve satış yardımları ve diğer her türlü tüm materyalleri üretici tarafından acenteye hızlı bir biçimde sunulacaktır. Üreticinin harcamalarını yaptığı tüm materyaller acente tarafından makul bir süre içerisinde geri verilecektir.

O. Hizmet koşulları

Acente, üretici tarafından yetkisi kısıtlanmadığı sürece bağımsız satış acentesi gibi işini idare edecektir. Ve aşağıdakiler olacaktır:

1. Promosyon ve ticari kampanyalarda üreticiye yardım ve üretici ile işbirliği
2. Düzenli bir şekilde, gerekli ve ilgili bütün satış ve öngörü bilgilerini üreticiye iletim.
3. Bütün işlerini onun kendi adı ile idare
4. Temsilci tarafından herhangi bir ürün hattının eklenmesi durumunda öyle bir değişiklikten itibaren 30 gün içinde yazılı olarak üreticiye bilgi verme.

5. Talep edilmesi halinde, üreticinin ürünleri namına müşteriler ile yaptığı bağlantısı hakkında üreticiye tam bir bilgi verme

6. Üreticinin politikalarına bağlı kalın ve müşterilere bildirme

7. Burada zikredilen işin yapılması için Acentenin, üretici ve üreticinin işi ve faaliyetleri ile ilgili edinmiş olduğu tüm bilgiyi gizli olarak görün; ve bu iş için gerekmesi hariç, bu bilginin, bu sözleşmenin süresince hiç kimseye ifşa etmeme

8. Sadece kendi takdiri ile zaman zaman, satış şart ve fiyatlarını düzeltme, değiştirme, değişiklik yapma veya saptama hakkına sahip olan üreticinin belirlemiş olduğu şart ve fiyatlarla satış yapma

9. Üretici namına (adına) sipariş kabul etmez-edemez, sözleşme, imzalayamaz, taahhütte bulunamaz ve sorumluluk alamaz söz veremez-vermez.

a. Tüm siparişler üreticinin sadece kendi takdiri ile ve ofisinde onay veya reddine tabidir.

b. Tüm siparişler üreticinin kredi bölümünün onayına tabidir.

c. Üretici, satın alma siparişlerinde, hangi müşterilerin, ürünlerin, miktarların, fiyatların, koşul ve şartların kabul edilebilir olduğuna tek başına karar verecektir.

d. Tüm satın alma siparişleri satıcı olarak üreticiyi göstermelidir.10. Üreticinin önceden verdiği yazılı onayı olmadan siparişler değiştirilemez, genişletilemez veya siparişler sınırlandırılmaz, üreticinin ürünleri hakkında taahhüt veya garanti verilemez ve iade olunan ürünler için yapılan herhangi bir indirim teyit edilemez.

P. Muhtelif

1. Taraflar arasında etkili olan daha önceki sözlü veya yazılı tüm anlaşma ve sözleşmeler bu anlaşma ile iptal olacak ve yerlerine bu anlaşma geçerli olacaktır.

2. Üretici ve acente arasında ki herhangi bir ek durum ve şart da ilgili ve istenen hüküm anlaşmanın kısımlarında oluşturulduğu gibi ve burada ekli olduğu gibi olacaktır.

3. Diğer tarafın herhangi bir tasfiye, kanuni takip veya haciz altına alınma, iflas halinde bu anlaşma ile ilgili fesih hakkını hem üretici hem acente saklı tutar.

4. Diğer tarafın işlemde bulunmaması, herhangi bir durumda veya bu anlaşmanın herhangi bir kısmında hiçbir zaman ne anlaşmadan feragat nede onların gelecekteki uyguluma haklarının düşmesi anlamına gelmeyecek.

5. İhtiyaçların herhangi birine veya anlaşmanın şartlarına uygun tüm yazılı notlar önceden mail ile tescil olunan adrese gönderilecektir.

6. Bu anlaşma da Cezayir yasarlı yetkili olacak ve taraflar Cezayir mahkemelerine geri dönülmez şekilde davalara bakmayı yükümlü kılmıştır.

TANIK OLARAK: Üretici kendi imza yetkisi veya yetkili memur ile bu anlaşmayı imzalar ve anlaşmanın şartlarını taahhüt eder. Acente bu anlaşmayı imzalayarak kabul eder ve anlaşma şartlarını taahhüt eder.



Üretici

Şirket çalışanın ismi : _____

Konu : _____

İmza : _____

Tarih : _____

Acente : **Lammari Ammar**

Konu : **Reprensentative**

İmza : _____

Tarih : _____

AYDINSAN FREN CIRCIRLARI ve OTOMOTİV SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Konya Organize Sanayi Bölgesi T. Ziyaeddin Cad.
8 No'lu Sk. No:26 KONYA / TÜRKİYE

Tel: +90 (332) 239 09 15 • Faks: +90 (332) 239 11 64
info@aydinsan.com • www.aydinsan.com

